

Sales Executive

Poste basé à Bangkok.
CDI contrat local.
Nationalité thaïlandaise.
Rapporte au General Manager / Sales Manager.

MISSION

Terrain (90% du temps)

- Développer le chiffre d'affaires et la marge
- Visiter les clients existants afin de développer le mix produit
- Visiter des prospects afin de les transformer en clients (en présentant l'entreprise et les produits, en organisant des tastings et en proposant un pricing adapté)
- Se tenir informé de ce que proposent les concurrents

Bureau (10% du temps)

- Assister le General Manager
- Suivre ses clients et prendre les mesures nécessaires pour assurer un service de qualité
- Prise de commandes, mise en avant des promotions
- Avertir les clients de tout problème de commande ou de livraison de manière à ce qu'ils puissent trouver des solutions de dépannage
- Identifier les besoins des clients en termes de nouveaux produits
- Tenir les clients informés de la disponibilité des produits, des changements de prix et de l'arrivée de nouveaux produits
- Tenir le fichier clients à jour et assurer un reporting précis
- Assurer une bonne communication en interne :
 - Commandes hebdomadaires en fonction des livraisons fournisseurs
 - Suivi des commandes clients

QUALITES RECHERCHEES

- Français & Anglais courants obligatoires
- 1 à 3 ans d'expérience dans la vente
- Etre capable de travailler en équipe et d'aider les autres membres lorsque nécessaire
- Ambitieux, flexible et enthousiaste
- Organisé
- Pouvoir d'anticipation
- Connaissance MS Office
- Bon communicateur, à l'aise au téléphone

- Bonne présentation générale
- Sens des affaires et de la notion de service
- Passion pour les produits gourmets

L'ENTREPRISE

Répertoire Culinaire est spécialisée dans l'importation et la distribution de produits agroalimentaires de haute qualité.

Nous sommes présents au Royaume-Uni, aux Emirats Arabes Unis, à Hong Kong, au Vietnam et en Australie.

La société appartient à un groupe familial français appelé Loste Tradi-France, qui fabrique de la charcuterie et du foie-gras de haute qualité.

Nous avons débuté notre expansion hors de France il y a un quinzaine d'années, avec pour mission de proposer les meilleurs produits et les meilleurs services aux chefs des grands restaurants et hôtels.

Outre la qualité de nos services, nous progressons grâce à la sélection minutieuse de nos produits : depuis les fromages AOC jusqu'au foie-gras, en passant par les truffes, la charcuterie ou la pâtisserie. Notre catalogue actuel est constitué de plus de 1000 références.

Nos clients sont les hôtels 5 étoiles, les restaurants, les traiteurs et les gourmet shops.

Pour postuler, merci d'envoyer CV et Lettre de Motivation à thomas@repertoireculinaire.co.th.